

ФОРМУЛАР ЗА РЕГИСТРАЦИЈА НА ПРИСУСТВО

Ве молиме изберете на кој од тренинзите сакате да учествувате:

- Бесплатна НЛП работилница ☐ Дата на учество: _____
- Увод во НЛП ☐ Дата на учество: _____
- Coaching тренинг ☐ Дата на учество: _____

Име и презиме:	
Компанија:	
Позиција:	
Адреса, град, поштенски код:	
Земја:	
Телефон (мобилен):	
E-mail:	
Области на примена (ставете X или допишете ако не е наведено) (Со цел да ни помогнете да направиме што похотогени групи, на кои ќе бидат присутни луѓе со слични интереси, ве молиме за информација за тоа кои области на примена на НЛП се за вас најинтересни).	☐ Остварување на лични и професионални цели ☐ Продажба и преговарање ☐ Едукација на другите луѓе ☐ Подобрување на комуникациски вештини ☐ Управување со тимови

Со овој формулар го потврдувам учеството на тренингот:

Име и презиме	Потпис
_____	_____

Детални информации поврзани со тренингот можете да добиете кај:

Одговорно лице	Компанија	Телефон	E-mail
Јулика Шундовска	Хуманополис	+389 70 298 654	julika@humanopolis.mk
Елена Антоновска Едизер	НЛП Центар	+389 75 25 27 24	elena.antonovska@atria.rs

Отворена работилница НЛП

Креирањето на сопствено искуство е најдобар начин да го искусите Невролингвистичкото програмирање – НЛП и да ги разберете конкретните бенефити кои можете да ги имате од нашите тренинзи. Затоа е најдобро прво, да го доживеете нашиот тренинг, а подоцна да одлучите дали е тоа најдобар избор за вас.

На нашата уводна работилница, ќе имате прилика да добиете одговори на важни прашања во врска со НЛП. Некои од нив можат да бидат следните:

- На кој начин можам да ги применим алатките на НЛП за подобрување на резултатите и ефикасноста на професионален план?
- Како со помош на НЛП можам поефикасно да ги претставам своите идеи?
- Како можам да добијам согласност од соработниците или поддршка од надредените за мојот деловен/бизнис проект?
- Во кои области на животот и работата можам да имам најмногу корист од техниките и процесите на НЛП?
- Како да ги применим техниките и алатките на НЛП кај предизвиците во професионалниот и приватниот живот?
- Како да направам правилна проценка помеѓу различни НЛП тренинзи?
- Како да знам дека ми одговара тренерот кај кој би требало да го посетувам тренингот?
- Во која мерка и на кој начин ќе можам да ги применим техниките кои ќе ги учиме на мојата животна ситуација?

Ќе дадеме € од себе да одговориме и на било кое ваше прашање во врска со примената на НЛП во професионалниот и личниот развој.

На работилницата ќе бидете во можност, потполно бесплатно и на забавен начин, да учествувате на „мал“ НЛП тренинг, бидејќи нашата идеја е таа што автентично да ја преслика содржината, атмосферата и методологијата на комплетниот тренинг "NLP Business Practitioner", така што очекувајте практични вежби кои ќе можете да ги применувате дури и ако не се одлучите да го продолжите тренингот.

Увод во NLP Business Practitioner Модул 1 - 2 дена

Одберете успех

На овој тренинг ќе научите кои се „столбовите“ на успехот на кои се темели НЛП и ќе дознаете како фокусираноста на целта, моќта на забележување и флексибилноста ве водат кон побрзо и полесно остварување на саканите резултати. Ќе работите на развојот на вештината на воспоставување усогласеност со најразлични соговорници, како и на препознавање и дефинирање на личните и професионалните цели.

Доколку ви се допаѓа оваа идеја, тогаш овој тренинг е како скроен за вас, а на него ќе добиете одговор на следните прашања:

- Како е оформено Невролингвистичкото програмирање – НЛП? Што се наоѓа во самата суштина на НЛП?
- На кои принципи се базира НЛП и како тие принципи можат да бидат применети во современиот бизнис и во личниот развој?
- Како изгледа основниот комуникациски модел на НЛП?
- Кои модели ги користиме во НЛП? Каква е разликата меѓу нив? Како се применуваат истите во секојдневниот живот?
- Како да се воспостави високо ниво на усогласеност со најразлични соговорници?
- Како брзо и лесно да се достигнат личните и професионалните цели?

Тренингот е наменет за менаџери, за оние кои работат во продажба, човечки ресурси, тренери и едукатори, професионалци од сите области и сите оние кои сакаат да ги усовршат комуникациските вештини.

Инвестицијата за овој тренинг, кој претставува Модул 1 на тренингот "NLP Business Practitioner" и вклучува и работни материјали, е 200 евра во денарска противвредност.

"NLP Business Practitioner" се одржува според стандардите на меѓународната НЛП асоцијација - International Association of NLP Institutes (NLP-IN).

Coaching - Уметност и наука

Што е coaching? Coaching е процес на работа кој има за цел подобрување на перформансите на клиентот, најчесто преку индивидуална работа - „еден на еден“ и рефлексивна на начинот на примена на специфични знаења и вештини. Тој има улога на движечка сила која го ослободува човечкиот потенцијал за создавање на нови и креативни идеи, модели и однесувања кои водат до успех.

Резултат на coaching-от може да биде:

- Постигнување на врвни резултати (на поле на работа, спорт, управување, учење...)
- Успешно завршување на проекти
- Проширување на сопствените капацитети
- Развивање на сопствената визија
- Постигнување на баланс
- Идентификување и активирање на скриените таленти
- Развој на личната мисија
- Развој на креативност
- Дефинирање на вредности и приоритети

Coaching методологијата на Ериксон ви овозможува да го придвижите вашиот креативен потенцијал, да ја подигнете работата со клиентите на ниво на уметност и да имате јасна слика за научните истражувања и праксата врз кои е заснована.